



Die perfekte Ergänzung zu Ihren Produkten.

Die COMCO Absatzfinanzierung.

COMCO



Leasing. Einfach. Persönlich.



Wachstum für Ihren Umsatz

Ihre Kunden **vertrauen** bereits Ihrem Unternehmen und Ihren Produkten. Genau dieses Vertrauen können Sie bei der Finanzierung Ihrer Projekte über die COMCO Absatzfinanzierung nutzen.

Mit der **Integration** einer zu Ihren Produkten perfekt passenden Finanzierung unter Ihrem Markendach sorgen Sie für einen professionellen Marktauftritt beim Kunden und nachweislich schnelleren Vertriebsfolgen.

Ihr Kunde erhält **alles aus einer Hand**. So bieten wir Ihnen eine gewinnbringende Zusammenarbeit an und stellen ein Rundumsorglos-Finanzierungspaket für Ihren Erfolg zur Verfügung.

Sie gestalten **Kaufanreize** bei Ihren Kunden über flexible Lösungen, die auf die Bedürfnisse Ihrer Kunden zugeschnitten sind und Ihre Produkte perfekt in den Mittelpunkt stellen.

Wir unterstützen Sie im Hintergrund mit unserem finanziellen **Knowhow**, stehen Ihnen jederzeit zur Seite und übernehmen die komplette Abwicklung des Geschäftes bis zur Auszahlung Ihrer Rechnung.

1 Kooperationsbeginn

Persönlich, kompetent und nah – wir bieten Ihnen schnelle Antworten und Lösungen auf Ihre Fragen und Anforderungen.



2 Marketingunterstützung

Gemeinsam mit Ihnen entwickeln wir die Tools und Finanzierungsmodelle zur optimalen Unterstützung Ihres Vertriebs.

Die COMCO Absatzfinanzierung – starke Argumente für Ihren Erfolg.



Vorteilhafte Angebotserweiterung

Durch die Integration von Finanzierungsangeboten in Kombination mit Ihren Produkten erweitern Sie Ihr Leistungsspektrum und platzieren sich in jeder Hinsicht als kompetenter Partner Ihrer Kunden.



Hilfreiche Transparenz

Monatlich feste Raten über die komplette Laufzeit sichern Ihnen und Ihren Kunden jederzeit Planungssicherheit und den Überblick über das Finanzierungsprojekt.



Leichtere Kaufentscheidungen für Ihre Kunden

Mit einer attraktiven Rate erleichtern Sie Ihren Kunden die Entscheidung für Ihre Produkte und Dienstleistungen, da der Anschaffungswert über die Nutzungsdauer auf überschaubare, monatliche Kosten verteilt wird.



Einfache Bearbeitung & schnelle, sichere Auszahlung

Der einfache COMCO Prüfungsprozess sowie die schnelle und sichere Bezahlung Ihrer Rechnung sorgen für einen reibungslosen Ablauf ohne Aufwand für Sie, erleichtert Ihnen die Liquiditätsplanung und nimmt die Sorge vor unerwarteten Zahlungsausfällen.



Solide Folgegeschäftsmöglichkeiten

Durch ein Finanzierungsangebot aus Ihrer Hand etablieren Sie eine dauerhafte Beziehung zu Ihren Kunden und sichern sich die Option auf Folgegeschäfte.

3 Angebotsphase

Wir machen es Ihnen so einfach wie möglich – mit individuellen Verträgen und schnellen Kalkulationstools.



4 Abschlussphase

Abgestimmte Abläufe und persönliche Ansprechpartner sichern Ihnen schnelle Entscheidungen – damit Ihr Kunde nicht lange überlegen muss.



Starke Leistungen für Ihren Erfolg

Leasing, Mietkauf und Miete werden mit einem auf Sie zugeschnittenen Finanzierungskonzept ein gewinnbringender Teil Ihrer Unternehmensstrategie.

Gute Gründe für die COMCO Absatzfinanzierung

- Partnerschaft – mit Handschlagqualität vom Angebot bis zum Vertragsende
- Maßgeschneiderte, individuelle Angebote für Ihre Kunden
- Schnelle Bonitätsprüfung und einfache Bearbeitung
- Laufender Vertragservice mit regelmäßigen Informationen
- Sehr gute Folgegeschäftsmöglichkeiten
- Verträge und Dokumente mit Ihrem Logo

Das können Sie von uns erwarten

- Persönliche Ansprechpartner
- Kurze Kommunikationswege
- Onlinetool
- Leasing Vollamortisation
- Leasing Teilamortisation
- Mietkauf
- Mietverträge
- Projektgeschäft
- Einbindung von Servicekomponenten
- Integration von Projektkosten
- Ergänzende Versicherungen



5 Laufende Verträge

Durch regelmäßige Informationen über die von Ihnen vermittelten Verträge, behalten Sie den Überblick und steuern heute schon das Geschäft von morgen.





50 Jahre
COMCO Leasing



80
Mitarbeiter



11.130
Vertragsbestand



307 Mio.
Umsatz 2022



Ein starker Partner für Ihren Erfolg.

Seit 50 Jahren mit Leidenschaft und Fachwissen

Als Deutschlands größtes inhabergeführtes Leasingunternehmen stehen wir bereits seit mehr als 50 Jahren Tag für Tag an der Seite unserer Kunden und Partner. Mit echter Leidenschaft für Leasing und Finanzdienstleistungen entwickeln wir Lösungen und Konzepte, die perfekt auf Ihre jeweiligen Anforderungen zugeschnitten sind. Mit einem kompetenten Team, das Ihnen jederzeit persönlich zur Seite steht.

Wann immer Sie uns brauchen ...

Beratung hat bei uns einen konkreten Namen und ein Gesicht. Und zwar in Form eines festen Ansprechpartners, der Sie auf Wunsch jederzeit persönlich begleitet. Hier stehen Ihnen Experten mit Rat und Tat zur Seite, die nicht nur im Finanzierungsbereich über entsprechendes Knowhow und langjährige Erfahrung verfügen. Dank spezialisiertem Branchenwissen verstehen unsere Berater genau, worüber Sie mit Ihren Kunden reden.

Deutschlandweit für Sie da.



Nr. 01 - Standt: 07.23

Standorte

Classic Remise Düsseldorf
Harffstraße 110
40591 Düsseldorf
Tel +49 211 984908 10

Geschäftsstelle Heidelberg
Im Horenzacker 31
69254 Malsch
Tel +49 7253 9882 13

Hauptsitz Neuss
Marienkirchplatz 36
41460 Neuss
Tel +49 2131 9250 0

Classic Remise Berlin
Wieberstraße 36-37
10553 Berlin
Tel +49 30 343502 20

Geschäftsstelle Chemnitz
Otto-Schmerbach-Straße 19
09117 Chemnitz
Tel +49 371 283054 00

Niederlassung Essen
Im Teelbruch 106
45219 Essen
Tel +49 2054 9550 0

Motorworld Böblingen
Graf-Zeppelin-Platz 1
71034 Böblingen
Tel +49 7031 20570 28

Geschäftsstelle Rhein-Main
Tel +49 174 342 3856
Tel +49 174 920 9994

Geschäftsstelle Bayern
Tel +49 172 856 6017

COMCO



info@comco.de
www.comco.de